

Executive Search

Pharma-Medtec-Diagnostics



Für eine der führenden tätigen Pharmafirmen mit breitem Produktportfolio suchen wir für die Schweizer Niederlassung eine/n versierten

Verkaufsleiter/-in Specialty Care

Ihre Aufgaben:

- Analyse des Kundenportfolios
- Pflege der Kontakte zu Entscheidungsträgern
- Erarbeitung von Konzepten und Tools zur aktiven Marktbearbeitung
- Umsatz- und Budgetverantwortung
- Überwachung der quantitativen und qualitativen Zielsetzungen
- Führung der Aussendienstmitarbeiter
- Erarbeitung und Entwicklung der nationalen Vertriebsstrategien

Ihr Profil:

- Paramedizinische, naturwissenschaftliche oder betriebswirtschaftliche Ausbildung
- Erfahrung als Regionalverkaufsleiter oder Key Account Manager; idealerweise mit Führung eines kleinen Teams
- Kenntnisse des Schweizer Gesundheitswesens
- Analytisches und unternehmerisches Denken
- Deutsch Muttersprache, Englisch und Französisch sehr gute Kenntnisse

Können wir Sie für diese herausfordernde Position in einem sehr aktiven Umfeld begeistern? Dann senden Sie bitte Ihre Bewerbungsunterlagen an jobs@aurigavision.com oder bewerben Sie sich direkt unter www.aurigavision-stellenmarkt.ch. Wir sichern Ihnen absolute Diskretion zu und stehen auch für telefonische Auskunft gerne zur Verfügung.

Aurigavision AG - Executive Search & Recruitment Healthcare



Weitere Stellen finden Sie [hier...](#)



Susanne Rietiker, MSc. pharm. ETH
Aurigavision AG, CH-6300 Zug

T +41 (0)41 766 97 97
F +41 (0)41 766 97 90

www.aurigavision.com
jobs@aurigavision.com