

# Sales Engineer Automation (w/m)

für die Lebensmittel- und Verpackungsindustrie

Grossregion Zürich, Zentral- und Ostschweiz

## Impulse setzen ...

... für Ihre eigene Zukunft und die  
Zukunft intelligenter Automation.



### Unser Unternehmen

Die Festo-Gruppe mit Hauptsitz in Deutschland steht weltweit für innovative Lösungen in der Automation und dem industriellen Bildungswesen. Als Technologieführer bietet Festo 20'100 Mitarbeitenden in 176 Ländern eine anspruchsvolle Aufgabe in einem modernen Arbeitsumfeld.

**Wir sind** als Schweizer Verkaufsniederlassung mit 130 Mitarbeitenden die **Nr. 1** in der Fluidtechnik (Pneumatik) und begeistern seit 1956 unsere Kunden mit fundierter Beratung, hoher Innovationskraft, einem breiten Produktportfolio und kundenspezifischen Lösungen. Zudem beschäftigen wir uns seit über 10 Jahren intensiv mit der elektrischen Antriebstechnik und sind auf dem besten Weg, uns zu einem der Top-Anbieter im Schweizer Markt zu entwickeln. Das dritte strategische Geschäftsfeld bildet die Prozessautomation. Ein Bereich, der von einem Spezialteam unseres Vertriebes vorangetrieben wird.

### Ihre Aufgaben

- Strategische Bearbeitung des eigenen Kundenportfolios in den Branchen Lebensmittel- und Verpackungsindustrie im Aussendienst (ca. 3 Tage bei Kunden und 2 Tage Home Office)
- Gesamtwirtschaftliche Zusammenhänge erfassen und interpretieren
- Partnerschaftliche Zusammenarbeit mit den Kunden
- Überzeugendes Einbringen von Branchen- und Applikationskenntnissen
- Qualifizierte Technologieberatung in der Automation (mechanisch/elektrisch)
- Höchste Kundenorientierung durch den gezielten Verkauf von Nutzen
- Zusammenarbeit mit internen und internationalen Stellen im Verkauf, Engineering und Marketing

### Ihr Profil

- Fundiertes Technologiewissen innerhalb der Automation
- Idealerweise Verkaufs- & Beratungserfahrung in der Industrieautomation
- Idealerweise Weiterbildung in Verkauf und Marketing
- Ausgeprägte Selbstmotivation und Leistungsorientierung
- Guter Kommunikator mit der Fähigkeit der professionellen Gesprächsführung
- Stilsicheres Deutsch und gute Englischkenntnisse zwecks internationalem Austausch

### Ihre Chance

Wir bieten Ihnen alle Voraussetzungen für eine erfolgreiche Tätigkeit: Eine gründliche Einarbeitung, ein kollegiales und teamorientiertes Umfeld sowie professionelle Unterstützung durch Verkaufsinendienst, Engineering und Marketing. Neben einer offenen und menschenorientierten Unternehmenskultur erwarten Sie sehr attraktive und überdurchschnittliche Anstellungsbedingungen und Sozialleistungen. Gehen Sie den nächsten Schritt Ihrer Karriere, mit neuen Herausforderungen und interessanten Perspektiven.

**Wir freuen uns, auch Sie zu begeistern!**



[www.festo.ch/karriere](http://www.festo.ch/karriere)

### Ort der Tätigkeit

Bei Kunden und im  
Home Office

### Ansprechpartner

Beatrice Ernst  
Human Resources  
+41 44 744 55 82

### Bewerbung

Wir freuen uns auf Ihre  
Bewerbungsunterlagen  
[hr.ch@festo.com](mailto:hr.ch@festo.com)

### Festo AG

Gass 10  
5242 Lupfig