

Office Based Sales Engineer (w/m)

Einstieg in den Verkauf von Investitionsgütern

FESTO

Impulse setzen ...

... für Ihre eigene Zukunft und die
Zukunft intelligenter Automation.

Unser Unternehmen

Die Festo-Gruppe mit Hauptsitz in Deutschland steht weltweit für innovative Lösungen in der Automation und dem industriellen Bildungswesen. Als Technologieführer bietet Festo 20'100 Mitarbeitenden in 176 Ländern eine anspruchsvolle Aufgabe in einem modernen Arbeitsumfeld.

Wir sind als Schweizer Verkaufsniederlassung mit 130 Mitarbeitenden die **Nr. 1** in der Fluidtechnik (Pneumatik) und begeistern seit 1956 unsere Kunden mit fundierter Beratung, hoher Innovationskraft, einem breiten Produktportfolio und kundenspezifischen Lösungen. Zudem beschäftigen wir uns seit über 10 Jahren intensiv mit der elektrischen Antriebstechnik und sind auf dem besten Weg, uns zu einem der Top-Anbieter im Schweizer Markt zu entwickeln. Das dritte strategische Geschäftsfeld bildet die Prozessautomation. Ein Bereich, der von einem Spezialteam unseres Vertriebes vorangetrieben wird.

Wir bauen aus. Um das aktuelle und zukünftige Wachstum zu bewältigen, suchen wir nach einem neuen Talent zur Verstärkung unseres Verkaufsteams. Als Office Based Sales Engineer entwickeln Sie alle Fähigkeiten, um später den Sprung in den Verkaufsaussendienst zu machen. Wir unterstützen Sie hierbei mit einem optimalen Umfeld, unserer Erfahrung und gezielter Verkaufsausbildung.

Ihre Aufgaben

- Telefonische Betreuung und Entwicklung des eigenen Kundenportfolios
- Professionelle und qualifizierte Technologieberatung
- Stetige persönliche Weiterentwicklung im Bereich der Automation (mechanisch/elektrisch)

Ihr Profil

- Fundiertes Technologiewissen innerhalb der Automation
- Einige Jahre Berufserfahrung in der Industrieautomation als Automatiker, Polymechaniker, Konstrukteur o.ä.
- Ausgeprägte Selbstmotivation und Leistungsorientierung
- Guter Kommunikator mit stilsicherem Deutsch sowie gute Englischkenntnisse

Ihre Chance

Wir bieten Ihnen alle Voraussetzungen für eine erfolgreiche Tätigkeit: Eine gründliche Einarbeitung, ein kollegiales und teamorientiertes Umfeld sowie professionelle Unterstützung durch Verkaufsinendienst, Engineering und Marketing. Neben einer offenen und menschenorientierten Unternehmenskultur erwarten Sie sehr attraktive und überdurchschnittliche Anstellungsbedingungen und Sozialleistungen. Gehen Sie den nächsten Schritt Ihrer Karriere, mit neuen Herausforderungen und interessanten Perspektiven.

Wir freuen uns, auch Sie zu begeistern!



www.festo.ch/karriere

Ort der Tätigkeit
Innendienst

Ansprechpartner
Beatrice Ernst
Human Resources
+41 44 744 55 82

Bewerbung
Wir freuen uns auf Ihre
Bewerbungsunterlagen
hr.ch@festo.com

Festo AG

Gass 10
5242 Lupfig