

Sales Hunter (w/m) Region Ost-Schweiz

FESTO

Impulse setzen ...

... für Ihre eigene Zukunft und die
Zukunft intelligenter Automation.



Unser Unternehmen

Die Festo-Gruppe mit Hauptsitz in Deutschland steht weltweit für innovative Lösungen in der Automation und dem industriellen Bildungswesen. Als Technologieführer bietet Festo 18'000 Mitarbeitenden in 176 Ländern eine anspruchsvolle Aufgabe in einem modernen Arbeitsumfeld.

Wir sind als Schweizer Verkaufsniederlassung mit 130 Mitarbeitenden **die Nr. 1** in der Fluidtechnik (Pneumatik) und begeistern seit 1956 unsere Kunden mit fundierter Beratung, hoher Innovationskraft, einem breiten Produktportfolio und kundenspezifischen Lösungen. Zudem beschäftigen wir uns seit über 10 Jahren intensiv mit der elektrischen Antriebstechnik und sind auf dem besten Weg, uns zu einem der Top-Anbieter im Schweizer Markt zu entwickeln. Das dritte strategische Geschäftsfeld bildet die Prozessautomation. Ein Bereich, der von einem Spezialteam unseres Vertriebes vorangetrieben wird.

Ein aussergewöhnliches Element in unserer Vertriebsmannschaft ist das Hunter Team. Sales Hunter sind erfolgshungrige, selbstmotivierte und abschlussstarke Verkäufer. Ihre Aufgabe und Herausforderung liegt in der schnellen Potentialwandlung bei bestehenden Kunden und der Beleuchtung der Dark Side of the Moon. Sie verfügen über den notwendigen Bewegungsspielraum, um schnell und erfolgreich im Markt agieren zu können. Sind Sie dieser Herausforderung gewachsen?

Ihre Aufgaben

- Dank der strategischen Bearbeitung Ihrer Zielkunden entwickeln Sie diese zu Topkunden
- Mit Ihren Markt- und Kundenkenntnissen evaluieren Sie unbekanntes Potential (Dark Side of the Moon)
- Sie pflegen eine partnerschaftliche Zusammenarbeit mit Ihren Kunden und zeigen diesen mit höchster Kundenorientierung deren grösstmöglichen Nutzen auf
- Durch das Einbringen Ihrer Technologie- und Applikationskenntnisse erarbeiten Sie innovative Lösungen für die anspruchsvollen Herausforderungen unserer Kunden

Ihr Profil

- Mehrere Jahre Erfahrung in der Industrieautomation
- Fundiertes Technologiewissen (Pneumatik/Elektrische Automation)
- Mehrere Jahre Verkaufs- & Beratungserfahrung von Vorteil
- Ausgeprägte Zielorientierung und Leistungsbereitschaft
- Guter Kommunikator mit der Fähigkeit zur ergebnisorientierten Gesprächsführung
- Stilsicheres Deutsch und gute Englischkenntnisse

Ihre Chance

Wir bieten Ihnen alle Voraussetzungen für eine erfolgreiche Tätigkeit: Attraktive Anstellungsbedingungen, eine gründliche Einarbeitung, ein kollegiales Umfeld sowie die professionelle Unterstützung durch Verkaufsdienst, Engineering und Marketing. Als Mitglied des Hunter Teams erhalten Sie die Chance zu zeigen, dass die Fähigkeit der Wandlung von Potential zu Umsatz Ihr herausragendes Attribut ist.

Wir freuen uns, auch Sie zu begeistern!



www.festo.ch/karriere

Ort der Tätigkeit

Aussendienst Region Ost-CH

Ansprechpartner

Beatrice Ernst
Human Resources
+41 44 744 55 82

Bewerbung

Wir freuen uns auf Ihre
Bewerbungsunterlagen:
hr.ch@festo.com

Festo AG

Gass 10
5242 Lupfig