



GENAU SIE  
SUCHEN  
WIR!

WIR FREUEN UNS  
AUF IHRE ONLINE  
BEWERBUNG!

## (SENIOR) ACCOUNT MANAGER SMALL AND MEDIUM BUSINESS



### IHRE AUFGABEN

- Betreuung und Entwicklung Ihres Kundenportfolios mit Geschäftskunden aus dem Segment SMB
- Ausbau und die aktive Pflege langfristiger Kundenbeziehungen
- Erarbeitung und professionelle Umsetzung von individuellen Lösungen gemeinsam mit dem Kunden
- Aktiver Verkauf aus unserem umfangreichen IT-Produkt- und Lösungssortiment
- Ansprechperson für die Optimierung der Beschaffungsprozesse

### DAS BRINGEN SIE MIT

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung
- B2B-Verkaufserfahrungen aus der IT- oder einer verwandten Branche
- Beherrschung der Standard MS-Office Programme
- Selbständige, teamorientierte Arbeitsweise sowie unternehmerisches Denken und Handeln
- Kommunikationsfähigkeit am Telefon
- Durchsetzungsfähigkeit bei komplexen Kundenstrukturen und Entwicklung von Kundenbeziehungen
- Sicheres Auftreten und strukturierte Arbeitsweise

### SIE GEWINNEN

Eine spannende und verantwortungsvolle Herausforderung, in der Sie Ihre Fähigkeiten und Erfahrungen bestmöglich einbringen und weiterentwickeln können. Eine professionelle Einarbeitung sowie die Bereitstellung der notwendigen Rahmenbedingungen sind für uns selbstverständlich.

### DAS BIETEN WIR

- 30 Jahre Erfahrung im IT-Business mit Wurzeln in der Schweiz
- Länderniederlassungen in Deutschland, Schweiz, Österreich, Frankreich, Niederlande und Belgien
- B2B E-Commerce-Spezialist für elektronische Anbindungen und individualisierte Online-Shops
- B2B Allround-Lösungsanbieter mit kompetenten persönlichen Ansprechpartnern
- Gestärkt durch Bechtle als Mutterkonzern und die damit verbundenen weltweiten Allianzen

### KONTAKT

ARP Schweiz AG  
Laura Capozzolo  
Birkenstrasse 43b, 6343 Rotkreuz  
arp.com  
Job-ID: V000005621

**JETZT ONLINE BEWERBEN:**  
[www.arp-jobs.com](http://www.arp-jobs.com)

