

FÜHRUNGSPERSÖNLICHKEIT MIT HOHER SOZIAL- UND FACHKOMPETENZ

Unser Kunde gilt als dynamisches und innovatives Home Care-Unternehmen, das sich mit seinem kunden- und marktorientierten Produkt- und Dienstleistungsportfolio differenziert und erfolgreich im Schweizer Markt positioniert. Im Mittelpunkt steht die zuverlässige und sichere Versorgung von Patienten im medizinischen sowie häuslichen Bereich mit Geräten und assoziierten Dienstleistungen rund um den Bereich "Respiratory Care" (Beatmung, Schlafapnoe und Sauerstoffversorgung). Dabei zeichnet sich das Unternehmen durch Kundennähe und einen kompetenten Kundenservice aus. Als Tochtergesellschaft eines international führenden Konzerns mit heute über 65'000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern ist das Unternehmen darüber hinaus nicht nur landesweit, sondern über zahlreiche internationale Schwesterfirmen auch über die Grenzen hinweg ein starker Partner für Patienten und Kooperationspartner.

In seinem Auftrag suchen wir eine dynamische und kommunikative Führungs- und Verkäuferpersönlichkeit als

Head of Medical Consultants & Sales Home Care (m/w)

Direkt dem Geschäftsführer unterstellt, sind Sie für folgende Aufgaben verantwortlich:

- » Führung und Betreuung der beiden erfolgreichen Teams „Sales“ und „Medical Consultants“
- » Gemeinsame Entwicklung des Home Care-Geschäfts mit dem Management
- » Verantwortung für die Pflege von Bestandskunden sowie Akquisition von Neukunden
- » Erarbeitung, Definition, Planung und Umsetzung von Umsatz & Ergebnis Zielen in Absprache mit der Geschäftsführung, sowie Umsatzgesamtverantwortung
- » Weiterentwicklung der medizinischen Dienstleistungen
- » Führung von Verhandlungen mit diversen Vertragspartnern
- » Mitverantwortung für die Schaffung und Pflege von internen Prozessen
- » Festlegung der Verkaufs- und Dienstleistungsziele sowie Überwachung sämtlicher Aktivitäten
- » Regelmässige Berichterstattung an das Management
- » Beobachtung und Analyse von Marktumfeld und Wettbewerb
- » Teilnahme an Messen und Veranstaltungen

Wir wenden uns an eine organisationsstarke, dienstleistungsorientierte Führungspersönlichkeit mit hoher Sozial- und Fachkompetenz für die Führung der unterschiedlichen Mitarbeiter/innen im Bereich Home Care und ausgeprägtem Strategie- und Analysevermögen. Sie verfügen über ein gutes Netzwerk im Gesundheitswesen (z.B. Fachärzte, medizinische Institutionen, Behörden, Verbände etc.) sowie über eine paramedizinische/betriebswirtschaftliche Ausbildung oder Studium. Fundierte Verkaufs- und Führungserfahrung als Coach und Motivator in der Health Care Branche, z.B. Medizintechnik, idealerweise im Bereich Home Care, gehören zu Ihrem stabilen Werdegang. Gute EDV- sowie ausgezeichnete Sprachkenntnisse in Deutsch, Französisch und Englisch runden Ihr Profil ab.

Möchten Sie innerhalb eines dynamischen und international erfolgreichen Home Care-Unternehmens eine aktive Rolle übernehmen und die erfolgreiche Weiterentwicklung in der Schweiz mitgestalten? Dann rufen Sie uns an oder senden Sie direkt Ihre Bewerbungsunterlagen mit Angabe der Referenznummer **GWM 8966**. Roger Stettler oder Jean-Raphaël Zanger freuen sich, Sie persönlich kennen zu lernen. Diskretion ist selbstverständlich.

Stettler Consulting AG

Executive Services Health Care

Burgstrasse 29, Postfach 228

CH-8706 Meilen Ref. Nr. GWM 8966

Tel. +41 (0)43 288 43 43

jobs@stettlerconsulting.ch

www.stettlerconsulting.ch

