

## STARKE VERKÄUFERPERSÖNLICHKEIT MIT HOHER EIGENVERANTWORTUNG

Unser Kunde ist ein international tätiges Pharma-Unternehmen, das sich auf die Erforschung, Entwicklung und Vermarktung innovativer Produkte in den Bereichen Dermatologie und Neurologie spezialisiert hat. Im Rahmen einer Nachfolgebesetzung suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung einen

# Aussendienst-Mitarbeiter m/w Region Basel/Aargau/Solothurn

### HAUPTAUFGABEN:

- » Aufbau von Kundenbeziehungen zu GP's, Internisten und Dermatologen in Praxen und Spitälern
- » Professionelle Betreuung des Verkaufsgebietes
- » Aufbau von Netzwerken
- » Umsetzung der Aktionspläne und kundenspezifischen Massnahmen
- » Organisation von Workshops, Anlässen und Schulungen
- » Regelmässiges Reporting an den zuständigen Sales Manager

### IHR PROFIL:

- » (Para-)medizinische Grundausbildung oder Abschluss als Pharmaberater/-spezialist
- » Mehrjährige erfolgreiche Aussendienst-Erfahrung in der Pharmabranche
- » Indikationserfahrung in der Dermatologie ist ein Plus
- » Herausragendes Verkaufstalent mit hoher Eigenverantwortung und Begeisterungsfähigkeit
- » Hohe Flexibilität, überdurchschnittliches Engagement und Erfolgsnachweis
- » Deutsche Muttersprache, Englischkenntnisse von Vorteil

Möchten Sie Teil eines innovativen und erfolgreichen Unternehmens sein und etwas bewegen? Arbeiten Sie gerne selbständig in einem kleinen dynamischen Team? Dann bieten wir Ihnen ein äusserst spannendes Arbeitsumfeld. Senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit dem Vermerk **GWP 7299**. Emanuel Keller oder Erika Tonassi freuen sich, Sie persönlich kennen zu lernen.

### Stettler Consulting AG

#### Executive Services Health Care

Burgstrasse 29, Postfach 228

CH-8706 Meilen Ref. Nr. GWP 7299

Tel. +41 (0)43 288 43 43

jobs@stettlerconsulting.ch

www.stettlerconsulting.ch

