

Unser Kunde ist ein weltweit führender Hersteller und Anbieter von innovativen Medizinprodukten zur Versorgung von Patienten in den Bereichen Wund, Stoma und Inkontinenz sowie Intensivmedizin und Infusionstechnik. Das Unternehmen vertreibt ein sehr umfassendes Sortiment, welches auf die Bedürfnisse der Patienten und der medizinischen Fachkräfte zugeschnitten ist und sich durch hohe Qualität auszeichnet. In seinem Auftrag suchen wir zur Ergänzung des erfolgreichen Verkaufsteams einen/eine

Medizinprodukteberater/in im Aussendienst Nordwest- und Zentralschweiz

In dieser spannenden Position beraten, unterstützen und pflegen Sie enge Beziehungen zu verschiedenen Ansprechpartnern in Spitälern, Pflegeheimen, Spitex-Organisationen und zu niedergelassenen Ärzten.

IHRE AUFGABEN

- » Sie sind für den Vertrieb des Produktsortimentes „**Moderne Wundversorgung**“ in Ihrem Verkaufsgebiet verantwortlich
- » Mit Ihrer Erfahrung stehen Sie Fachanwendern und Patienten zur Seite, um eine bestmögliche Versorgung mit den hochwertigen Produkten sicher zu stellen
- » Sie verantworten den Gebietsumsatz und steigern konstant den Marktanteil in Ihrem Verkaufsgebiet
- » Sie beobachten die Marktsituation und führen eigenständig Analysen der Marktentwicklung sowie Erfolgskennzahlen durch
- » Sie planen effizient Besuche des bestehenden Kundenstammes und gewinnen Neukunden
- » Sie führen Kundenschulungen, Symposien und Veranstaltungen durch

IHR PROFIL

- » Sie verfügen über Berufserfahrung im Verkaufsaussendienst im Bereich Medizinprodukte
- » Sie sind eine hoch motivierte, engagierte Persönlichkeit mit Verkaufstalent und Freude am Verkaufen
- » Sie können Netzwerke bilden und verfügen idealerweise über ein existierendes Kundennetzwerk
- » Sie verstehen es, Ihre Kundschaft durch Ihre gewinnende Art mit wissenschaftlicher Beratungskompetenz für das innovative Produktsortiment zu begeistern
- » Sie verfügen über gute EDV-Kenntnisse (MS-Office und Internet)
- » Sie bringen sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse mit und wohnen im Verkaufsgebiet

Wollen Sie Ihre erfolgreiche Verkaufskarriere in einem dynamischen und internationalen Umfeld mit ausgezeichnetem Ruf fortsetzen? Dann bietet Ihnen unser Kunde eine spannende Position in einer zukunftsorientierten Branche an. Nehmen Sie mit Roger Stettler oder Jan Schadegg Kontakt auf oder senden Sie uns direkt Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit dem Vermerk **GWM 7275**. Diskretion ist selbstverständlich und wir freuen uns, Sie persönlich kennenzulernen.

Stettler Consulting AG
Executive Services Health Care
Burgstrasse 29, Postfach 228
CH-8706 Meilen Ref. Nr. GWM 7275

Tel. +41 (0)43 288 43 43
jobs@stettlerconsulting.ch
www.stettlerconsulting.ch

