

## VERKAUF VON HOCHWERTIGEN UND ETABLIERTEN PRODUKTEN IN DER CHIRURGIE

Unser Kunde ist ein weltweit agierendes und rasch wachsendes, inhabergeführtes Medizintechnik-Unternehmen, welches hochwertige Lösungen für die Chirurgie entwickelt, produziert und vertreibt. In verschiedenen medizinischen Indikationen gehört unser Kunde zu den Marktführern und die hochwertigen und sehr innovativen Produkte geniessen bei den Anwendern im OP eine sehr hohe Akzeptanz. Zum weiteren Aufbau und zur Stärkung der Marktposition suchen wir eine selbständig agierende, motivierte und leistungsorientierte Verkäuferpersönlichkeiten als

# Sales Representative Chirurgie (m/w)

## Region Ostschweiz

### IHRE AUFGABEN:

- » Betreuung Ihrer Ansprechpartner wie Chef- und Oberärzte, Chirurgen, OP-Leitungen und das OP-Personal sowie Einkaufsabteilungen in Spitäler
- » Pflege der bestehenden Kundenbeziehungen und Neukundenakquise
- » Unterstützung der Kunden bei der Auswahl, Einführung und Anwendung der Produkte direkt im Operationssaal
- » Gebietsverantwortung für die quantitativen und qualitativen Quartals- und Jahresziele
- » Organisation von Kongressen und Schulungen für Ärzte und medizinisches Personal
- » Enge Zusammenarbeit mit dem Team und dem Verkaufsleiter zur Planung und Erstellung von effektiven Businessplänen und Verkaufsstrategien
- » Kooperation mit dem Kundenservice bezüglich Kundenanfragen, Angeboten und Bestellungen
- » Regelmässige Teilnahme an Firmen-Meetings, Produktschulungen, Präsentationen und Briefings

### IHR PROFIL:

- » Bachelorabschluss oder eidgenössischer Fähigkeitsausweis
- » Mehrjährige Erfahrung in der Medizinalbranche, von Vorteil im OP-Umfeld und erster Verkaufserfahrung
- » Medizintechnisches Verständnis
- » Selbständige und kundenorientierte Arbeitsweise
- » Gute EDV-Kenntnisse
- » Ausgezeichnete mündliche und schriftliche Kommunikationsfähigkeit in Deutsch und Englisch

Haben wir Sie angesprochen? Dann rufen Sie uns an oder senden Sie direkt Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe der Referenznummer **GWM 5674** an uns. Jan Schadegg oder Roger Stettler freuen sich, Sie persönlich kennen zu lernen.

### Stettler Consulting AG

#### Executive Services Health Care

Burgstrasse 29, Postfach 228

CH-8706 Meilen Ref. Nr. GWM 5674

Tel. +41 (0)43 288 43 43

jobs@stettlerconsulting.ch

www.stettlerconsulting.ch

