

Weiterdenken – Weitergehen – Weiterkommen



Wir sind ein erfolgreiches Unternehmen in der Informatik- und Telekommunikations-Branche. Zur Verstärkung des Verkaufsteams suchen wir für unser Verkaufsgebiet Grossraum Zürich (Arbeitsort Dietlikon) eine(n) initiative(n) und kommunikative(n)

ICT Sales

Ihre Hauptaufgaben

- Neukundengewinnung im Grossraum Zürich
- Verkauf von ICT Infrastruktur Lösungen (Informatik, Telekommunikation, Netzwerk)
- Eigener Kundenstamm aufbauen und entwickeln
- Markt beobachten und vorausschauende Verkaufsplanung

Ihr Profil

- Technische oder kaufmännische Ausbildung
- Ausgewiesene Kompetenz im Verkauf von Kundenlösungen und Dienstleistungen als Systemintegrator für Informatik und Kommunikation an Geschäftskunden
- Solution Sales für konvergente Lösungen (IT und UC/Telekommunikation) aus einer Hand
- Freude an der Akquisition – gutes Verhandlungsgeschick – stark im Abschluss
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse (sicher in Verkauf und Verhandlung)
- Bereit zur Weiterbildung
- Kundenorientierte, unternehmerisch handelnde Persönlichkeit
- Initiativ, teamfähig und leistungsorientiert
- Im Verkaufsgebiet wohnhaft

Unser Angebot

Interessante Aufgabe in einem dynamischen, hoch professionellen Umfeld. Hohe Selbständigkeit in einer abwechslungsreichen, verantwortungsvollen Tätigkeit auf Stufe Fachkader. Ein hoch motiviertes Team, das Sie unterstützt. Eine starke Position im ICT-Markt.

Spricht Sie die kundennahe, spannende Herausforderung an? Machen Sie den nächsten Schritt mit uns. Senden Sie das vollständige Bewerbungsdossier an Frau Ursula Hubmann.

T&N AG
 IT & Communication
 Industriestrasse 2 - 8305 Dietlikon
 Telefon 044 835 36 23 – hr@t-n.ch – www.t-n.ch