



Westfalen

Unsere Energie
bringt Menschen
einfach weiter.



Wegen des erfreulichen Wachstums unseres Unternehmens suchen wir zur Ergänzung des Verkaufs-Teams einen

Technischen Kundenberater in der Nordwestschweiz (m/w)

Ihre Aufgaben

- Eigenverantwortliche Betreuung des Verkaufsgebiets
- Akquisition von Kunden aus diversen Branchen
- Betreuung und Beratung der Kunden in Bezug auf Gase, Anwendungen und Versorgung
- Aufbau neuer Geschäftsbeziehungen
- Weiterentwicklung und Ausbau der Marktstellung von Westfalen in der Nordwestschweiz
- Betreuung und Unterstützung der Vertriebspartner im Verkaufsgebiet

Ihr Profil

- Technische Grundausbildung mit Erfahrung im Verkauf-Aussendienst
- Ziel- und ergebnisorientierte Arbeitsweise sowie Eigeninitiative und gute Auffassungsgabe
- Ausgeprägtes Kommunikationsvermögen, Kontaktfreudigkeit sowie Verhandlungsgeschick und Abschlussicherheit
- Sicherer Umgang mit PC/MS-Office/CRM Systeme
- Sprachkenntnisse: stilsicheres Deutsch in Wort und Schrift, weitere Sprachen von Vorteil
- Bevorzugter Wohnort Region Nordwestschweiz

Unser Angebot

- Spannende und abwechslungsreiche Aufgaben mit viel Gestaltungsspielraum
- Zusammenarbeit mit einem hoch motivierten Team und angenehmes Betriebsklima
- Leistungsgerechte Vergütung sowie die Möglichkeit zur kontinuierlichen persönlichen Weiterentwicklung

Wir sind gespannt, Sie kennenzulernen und freuen uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung. Bitte senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail (r.sanzone@westfalen.com) oder per Post. Direktbewerbungen werden bevorzugt.

Die Westfalen Gruppe ist als Technologieunternehmen der Energiewirtschaft mit ca. 1.700 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern international tätig. Das im Jahre 1923 gegründete Familienunternehmen mit über 20 Produktionsstandorten in Europa hat seinen Hauptsitz in Münster. Die Schweizer Tochtergesellschaft wurde im Jahr 2001 gegründet und hat sich seither erfolgreich im Geschäftsfeld Gase etabliert. Die Westfalen Gas Schweiz GmbH arbeitet mit über 50 Vertriebspartnern in der Schweiz und in Liechtenstein zusammen. Das Unternehmen betreibt seit 2011 ein eigenes Produktionswerk in Eiken.

Westfalen Gas Schweiz GmbH, Rachele Sanzone, Sisslerstrasse 11, 5074 Eiken AG,
Tel. +41 61 855 25 47, www.westfalen.ch