



## Key Account Manager (m/w)

Die CRIF AG ist Teil der global agierenden, dynamischen wachsenden CRIF Unternehmensgruppe. CRIF ist ein weltweit tätiges Unternehmen, mit Sitz in Bologna und über 4.400 MitarbeiterInnen weltweit. Die CRIF AG ist in der Schweiz die führende Anbieterin von Lösungen für Kreditrisikomanagement, Betrugsbekämpfung und Adresspflege entlang des gesamten Kundenlebenszyklus. Zur Verstärkung unseres Vertrieb Teams, suchen wir eine/n Key Account Manager.

### Ihre Aufgaben:

- Verantwortung für das Wachstum und die Gewinnung von Neukunden in vereinbarten Branchen und Regionen
- Betreuung und Beratung akquirierten Kunden

### Ihr Profil:

- Fachhochschulabschluss
- Mind. 3-5 Jahre Vertriebserfahrung idealerweise im Export- und Produktionsbereich
- Hohe Eigenmotivation sowie offenes, kommunikatives Wesen
- Hohe Organisationsfähigkeit, Selbständigkeit, hohe Eigenverantwortung und Kommunikationsfähigkeit
- Sehr gute Sprachkenntnisse in Deutsch sowie einer weiteren Amtssprache der Schweiz
- Weitere Sprachen wie Englisch, Französisch oder Italienisch von Vorteil
- Reisebereitschaft innerhalb der Schweiz
- Professionelles Auftreten

### Das finden Sie bei uns:

- Langfristige Perspektive
- Dynamisches und teamorientiertes Umfeld mit kurzen und unkomplizierten Entscheidungswegen
- Interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit
- Überdurchschnittliche Arbeitsbedingungen
- Sehr erfahrenes und kollegiales Team
- Zentraler Arbeitsplatz in Zürich-Oerlikon
- Stellenantritt nach Vereinbarung



Für weitere Fragen steht Ihnen Frau Jovana Stankovic, HR Manager, unter Tel. +41 44 305 12 32 oder [j.stankovic@crif.com](mailto:j.stankovic@crif.com) gerne zur Verfügung.

Bitte senden Sie uns Ihre vollständige Bewerbung online unter;

[Key Account Manager](#)

Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme.