

TICKEN SIE DIGITAL UND UNTERNEHMERISCH? ALS ACCOUNT MANAGER (M/F) ZU BECHTLE STEFFEN.

EINSATZORT
St.Gallen

KENNZIFFER
J000004329

DAS IST IHR JOB.

- unser Fokus liegt auf komplexen, beratungsintensiven Lösungen im Bereich der IT Infrastruktur und Cloudservices
- Betreuung, Entwicklung und Festigung einer nachhaltigen Geschäftsbeziehungen zu unseren Bestandskunden
- Erstellen und Präsentation von Offerten nach entsprechender Analyse der Kundenbedürfnisse in Zusammenarbeit mit unserem Consulting Team
- zielorientierte Akquisition von Neukunden mit Fokus auf mittlere Unternehmen im Raum Nordostschweiz
- Nachführen und Pflege unseres CRM-Systems (Verkaufsaktivitäten / Opportunitäten)
- Erreichen der vereinbarten Unternehmensziele und Abschluss von herstellerspezifischen Zertifizierungen

DAS BRINGEN SIE MIT.

- abgeschlossenes Studium im technischen Bereich (oder Vergleichbares)
- mehrjährige Projekterfahrung in der Erstellung von technischen Konzepten zu Microsoft Betriebssystemen, Verzeichnis- und Infrastrukturdiensten sowie Virtualisierungs-Lösungen mit mehr als 3.000 Anwendern
- Zertifizierungen zu ITIL und PRINCE2
- gute Englischkenntnisse
- Know-how im Aufbau von hochstandardisierten und automatisierten IT Operations Plattformen mit den Schwerpunkten Betriebssysteme und Virtualisierung
- Teamfähigkeit, gute Auffassungsgabe, Problemlösungskompetenz, Kommunikationsfähigkeit und Zielstrebigkeit

DAS IST BECHTLE.

- größtes, konzernunabhängiges IT-Systemhaus in Deutschland und führender IT-E-Commerce-Anbieter in Europa
- rund 10.000 Mitarbeiter
- international vertreten

DAS BIETEN WIR IHNEN.

- unternehmerischen Freiraum, um viel zu bewegen
- Verbundenheit mit einem starken Team
- Wertschätzung und Unterstützung bei Ihrer weiteren Entwicklung
- Teilhabe an einer einzigartigen Erfolgsgeschichte – und einer starken Zukunft

KONTAKT

Bechtle Steffen Schweiz AG
Antonio Sangiovanni
Feldstr. 4
5506 Mägenwil
bechtle-steffen.ch
[Jetzt online bewerben!](#)

