



WERDEN SIE TEIL VON ONE GfK
UND SEHEN SIE DIE TRENDS
VON MORGEN.

CLIENT BUSINESS PARTNER (W / M)

Our world is changing fast. Consumers, users, and buyers are calling the shots. New things become possible every second. And more complicated, too. Our clients are businesses around the globe. To make the best possible decisions every day, they need to really know what is going on, now and in the future. We don't have a crystal ball, either. But we love data and science and we understand how to connect the two. We care about attention to detail and accuracy. We are digital engineers who build world-class research, powered by high technology. Because people who know best lead the way. This is why GfK means Growth from Knowledge.

Für unseren Standort **Rotkreuz** suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine/n **Client Business Partner (w/m)**.

Exzellente Verkaufsskills und Kommunikationsfähigkeiten zeichnen Sie für diese Position aus. Sie haben ein umfassendes Verständnis für die Kundenbedürfnisse im digitalen Zeitalter, und kennen sich im Detailhandel Schweiz bestens aus.

Ihre Hauptaufgaben umfassen:

- Verkauf, Cross-Selling und produkteübergreifende strategische Beratung
- Business Development: Entwicklung des bestehenden Kundenportfolios und Neuaquise im Markt der langlebigen Konsumgüter (Haushaltsgeräte, Do-it, Sport etc.)
- Verantwortung für den Umsatz im betreuten Markt
- Account Planung und - tracking via Sales Force
- Identifizierung von Kundenbedürfnissen und Präsentation von GfK Lösungen

Wir wenden uns an eine erfahrene, vertrauenswürdige Persönlichkeit, die Prioritäten richtig setzen kann und äusserst kunden- sowie lösungsorientiert arbeitet. Eigeninitiative bei der Verkaufsrealisierung, Offenheit für Neues und die Freude am Verkaufsabschluss motivieren Sie. Im Weiteren bringen Sie folgende Qualifikationen mit:

- Master (Universität oder Fachhochschule) in Betriebswirtschaft oder Sozial- oder Geisteswissenschaften (Soziologie oder Psychologie)
- Verkaufserfahrung idealerweise im Bereich der langlebigen Konsumgüter
- Erfahrung in der Kundenakquise, -betreuung und -beratung
- Exzellente Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- Sehr gute schriftliche und mündliche Ausdrucksweise in Deutsch (Muttersprache) und Englisch

Wir bieten Ihnen eine herausfordernde Aufgabe mit eigener Gestaltungsmöglichkeit. Sie sind Teil eines motivierten Teams und unser Arbeitsumfeld ist modern. Wir bieten fortschrittliche Anstellungsbedingungen. Konnten wir Ihr Interesse wecken? Dann möchten wir Sie kennen lernen. Bitte bewerben Sie sich via Mail (bewerbung@gfk.com). Bei Fragen gibt Ihnen Frau Nadine Müller, Manager Human Resources, Tel. 041 632 91 22, gerne Auskunft.

Take your future into your own hands. We value skills and talents, and will support your development within our international teams. We offer an exciting work environment that brings people together and encourages an entrepreneurial and innovative spirit. We passionately focus on addressing our clients' needs and improving their knowledge through the best digital research solutions in the world. We do this by integrating data from all sources and by providing prescriptive analytics giving insightful answers to their key business questions. We call this Growth from Knowledge.