

L'ORÉAL - AUSSENDIENSTMITARBEITER COIFFEURBRANCHE

Verkaufsgebiet: SCHAFFHAUSEN
Anfangsdatum: Oktober 2017



Der weltweit marktführende Kosmetikhersteller L'Oréal ist in über 130 Ländern und 5 Kontinenten tätig. Im 2015, erreichte L'Oréal einen Gesamtumsatz von 25 Milliarden Euros (+3,9%). Das Wachstum vom Absatz, vom Gewinn der Aktien und der Dividenden reflektiert die Qualität und die Stärke des Geschäftsmodelles. L'Oréal hat es sich zur Aufgabe gemacht, Schönheit allen Menschen weltweit zugänglich zu machen und ihnen innovative, qualitativ hochwertige, wirksame und vor allem sichere Kosmetika zu bieten. Dieses Ziel soll dadurch erreicht werden, dass die vielfältigen Bedürfnisse durch maßgeschneiderte Schönheitspflegeprodukte erfüllt werden.

Unser Schweizer Büro befindet sich in Genf und hier arbeiten 450 Mitarbeiter in den Bereichen Marketing, Digital, Verkauf, Finanz und Supply Chain. Wenn Sie bei L'Oréal arbeiten, haben Sie die Möglichkeit mit verschiedenen Personen und Divisionen zusammen zu arbeiten und Sie haben die Gelegenheit, sich jederzeit weiter zu entwickeln. Dieses anregendes Umfeld erlaubt Ihnen, proaktiv zu lernen und an der Veränderung der Zukunft der Schönheitsindustrie teilzunehmen.

WAS WIR IHNEN BIETEN

Die Marken des Geschäftsbereichs Professionelle Produkte werden weltweit in Coiffeursalons vertrieben. Die Vielfalt der Marken erfüllt die unterschiedlichen Bedürfnisse im Salon, von Farbe über Form und Styling bis zu Shampoo und Haarpflege. Die Division ist der bevorzugte Partner der Schweizer Coiffeure und bietet ihnen Produkte, die mit modernster Technik hergestellt wurden, und eine umfassende Schulung für professionellen Service.

AUFGABENBESCHREIBUNG

- Durch Produktschulungen und intensive Einarbeitung machen wir Sie fit. Bereits sehr schnell übertragen wir Ihnen die komplette Verantwortung für eine unserer Marke in einer bestimmten Verkaufsregion.
- Die Betreuung und strategische Weiterentwicklung unserer Kunden, die Coiffeure, die Implementierung neuer Produkte sowie die Optimierung der Warenpräsenz im Coiffeursalon gehören dabei zu Ihren Aufgaben.
- Unsere Marketing- und Vertriebsstruktur unterstützen Sie, um Ihnen Ihr persönliches Rüstzeug für eine gute Beratung der Mitarbeiter im Salon und eine professionelle Verkaufsargumentation zu geben.
- Sie sind der Manager Ihres Verkaufsgebietes und sind für ein vielfältiges Aufgabengebiet verantwortlich:
 - Verkaufsberatung der Verkaufsprodukte als auch Schulungen unserer Produkte im Kabinettbereich
 - Optimierung der Warenpräsenz im Salon
 - Nachhaltiges Kundenbeziehungsmanagement

IHR PROFIL

- Sie besitzen eine hohe Affinität und Leidenschaft für den Vertriebskanal Professional Products (die Coiffeurbranche) und haben ein Gespür für Trends und Mode.
- Sie verfügen bereits über Vertriebs-, Schulungs- und Präsentationserfahrung und denken kundenorientiert.
- Sie sind eine kommunikative und offene Persönlichkeit, verfügen über ein ausgeprägtes Gespür für interpersonelle Kontakte und Verhandlungen und Sie besitzen einen ausgefeilten Sinn für das Geschäftliche und das Unternehmerische.
- Sie sprechen fließend Schweizerdeutsch.

BITTE ONLINE BEWERBEN (careers.loreal.com)