



Innovation. Internationalität. Leistung.

Die Linde Kryotechnik AG mit Sitz in Pfungen bei Winterthur ist weltweit führend in der Entwicklung und Herstellung von kryotechnischen Kälteanlagen sowie Einrichtungen zur Verflüssigung von Helium und Wasserstoff. Unsere Anlagen sind rund um den Globus im Einsatz und dienen verschiedensten Branchen in der Produktion, Forschung und Entwicklung.

Als Teil der Linde Group profitieren wir von der Finanzkraft und dem Kompetenztransfer eines weltweit führenden Gase- und Engineeringunternehmens, dessen Strategie auf ertragsorientiertes und nachhaltiges Wachstum ausgerichtet ist.

Linde Kryotechnik AG
Human Resources, Frau Nicole Baltensberger
Dättlikonerstrasse 5, Postfach, 8422 Pfungen,
Schweiz Telefon +41.52.304-0670, Fax
+41.52.304-0550 jobs@linde-kryotechnik.ch,
www.linde-kryotechnik.ch

Zur Verstärkung der Vertriebsabteilung suchen wir eine flexible, organisationsstarke und integre Persönlichkeit als

Vertriebsingenieur/in

Ihr Aufgabenbereich:

In dieser verantwortungsvollen Position als Sales Manager sind Sie hauptsächlich für die technische und kommerzielle Angebotserstellung unserer kryogenen Helium- und Wasserstoffanlagen zuständig, welche Sie in Zusammenarbeit mit den Engineering Abteilungen sowie dem Einkauf ausarbeiten. Hierzu gehört auch die nachfolgende Verhandlung und der Vertragsabschluss mit dem Kunden. Zudem beteiligen Sie sich aktiv an der Produktebetreuung und helfen bei deren Weiterentwicklung mit. Die Pflege der Kundenkontakte und gelegentliche Teilnahme an Konferenzen und Messeauftritten runden Ihr vielseitiges Aufgabengebiet ab.

Ihr Profil:

Um den anspruchsvollen Kunden qualifiziert als Ansprechpartner zur Verfügung zu stehen, erwarten wir eine Ingenieurausbildung der Richtung Verfahrenstechnik, Anlagen- oder Maschinenbau sowie einige Jahre Berufserfahrung im internationalen Vertrieb. Verhandlungsgeschick, ausgeprägte Reisebereitschaft sowie sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse (Wort und Schrift) setzen wir voraus. Eine kaufmännische oder betriebswirtschaftliche Zusatzausbildung und Erfahrung in der Projektabwicklung sind von Vorteil. Ausserdem zeichnen Sie sich durch Ihr überdurchschnittliches technisches Verständnis aus.

Und das können wir Ihnen bieten:

Es erwartet Sie eine verantwortungsvolle und sehr selbständige Tätigkeit in einem interessanten internationalen Lieferanten- und Kundenkreis in Industrie und Forschung. Darüber hinaus bieten wir Ihnen vorbildliche Sozialleistungen und fortschrittliche Anstellungsbedingungen.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail. Für weitere Auskünfte steht Ihnen Herr Lars Blum, Leiter Vertrieb, unter der Nummer +41.52.304-0628 gerne zur Verfügung.