

Für gemeinsame Perspektiven.

Ein internationaler Hersteller von IT-Produkten mit Schweizer Sitz in der Nordwestschweiz hat uns mit der Vorselektion einer Verkaufspersönlichkeit für die Position als Account Manager E-Commerce beauftragt. Zur Betreuung wichtiger Online-Shop-Kunden mit Sitz in der Deutschschweiz suchen wir einen erfahrenen

Account Manager E-Commerce Channel

Es wird Ihnen ein bestehendes Portfolio mit E-Commerce-Kunden aus der Schweiz anvertraut, um das laufende B2B-Geschäft im Bereich IT Hardware zu pflegen und auszubauen. Zusätzlich betreuen Sie einige wenige Online-Shop-Kunden in Österreich (ca. 1 Tag im Monat).

Ihr Profil:

- ◆ Erfahrung im Verkauf von elektronischen Produkten an Online-Shop-Kunden
- ◆ Vertraut mit professioneller Kundenpflege und in Auf-/Ausbau neuer Kunden
- ◆ Gute Kenntnisse über Online-Verkaufsstrategien und -Marketingaktivitäten
- ◆ Flüssendes Deutsch, gute Englischkenntnisse
- ◆ Routinierter Umgang mit MS-Office (v.a. Excel)
- ◆ Mobil und bereit, gelegentlich ins angrenzende Ausland zu reisen (1x pro Monat)

Wir bieten eine gepflegte Firmenkultur in einem innovativen Unternehmen mit dem für eine Verkaufsposition üblichen Gesamtpaket.

Arbeiten Sie gern in einem internationalen Umfeld mit viel Freiraum? Dann senden Sie bitte Ihre Bewerbung inkl. Foto und **Stellen-Nr. AMEC1712i** per E-Mail an jobs@fritschi-beratung.ch. Ihre Kontaktperson ist **Jürg Steffen**.



FRITSCHI
UNTERNEHMENSBERATUNG

Fritschi Unternehmensberatung GmbH
Chaltenbodenstr. 6A ♦ 8834 Schindellegi SZ
Telefon 044 687 49 01 ♦ www.fritschi-beratung.ch