



Unser Mandant gehört zu den Top Ten der deutschen Banken und ist gleichzeitig die Nr. 1 der Finanzinstitute in Südwestdeutschland.

Mit einer Bilanzsumme > 260 Mrd. Euro ist sie die führende Bank Baden-Württembergs, kapitalstark und in allen Geschäftsfeldern ertragsstark. Zur Unternehmensstrategie gehört auch die bereits vor einigen Jahren eingeleitete Expansion in die deutschsprachige Schweiz. Das dortige Unternehmenskundengeschäft, in der Umsatzgröße zwischen CHF/Euro 50 und CHF/Euro 500 Mio. Umsatz mit einem auf diesen Markt zugeschnittenen Produkt- und Dienstleistungsangebot, wird vom Schweiz-Desk in Freiburg verantwortet.

Eine dieser Positionen ist derzeit noch zu besetzen. Für diese spannende Aufgabe in der attraktiven Region Freiburg suchen wir einen berufserfahrenen

Senior - Unternehmenskundenberater (m/w)

unternehmerisch geprägte Persönlichkeit mit Hunter-Mentalität
Ausbau des Unternehmenskundengeschäftes in der deutschsprachigen Schweiz

Schwerpunkte Ihrer Tätigkeit

- Zielgerichtete Akquisition ausgewählter Unternehmensadressen der Deutsch-Schweiz in allen relevanten Geschäftsfeldern
- Aktive Betreuung und Pflege der anspruchsvollen Bestandskunden als Key Account Manager mit einem ganzheitlichen Betreuungsansatz
- Sie beraten ganzheitlich, betriebswirtschaftlich, strategisch und stellen sich dabei dem Wettbewerb der wenigen großen Schweizer Banken und einer begrenzten Zahl von Auslandsinstituten
- Als Profi beherrschen Sie die Produktpalette dieser Zielgruppe und binden bei Spezialfragen die Fachspezialisten ein, die sie in den Umsetzungsprozessen begleiten
- Sie sind in Ihrer Funktion ausgeprägt akquisitorisch unterwegs und betreuen „Ihre“ Klienten umfassend als Key Account Manager

Ihr Profil

- Ein wirtschaftsorientiertes Studium bzw. eine vergleichbare Qualifikation mit Erfahrungen im Finanzdienstleistungssektor
- Profunde Kenntnisse im Unternehmenskundensegment, mehrjährige Erfahrung in der Gewinnung und Betreuung anspruchsvoller Kunden, Überzeugungskraft, Durchsetzungsstärke und Fingerspitzengefühl gleichermaßen
- Hohe Sozialkompetenz, sympathisches und sicheres Auftreten, gute Allgemeinbildung
- Unternehmertyp, dienstleistungsorientiert und mit dem Willen zu gestalten

Unser Angebot

- Unbefristeter Vertrag, leistungsgerechte Dotierung mit freiwilligen Add-ons, eine arbeitgeberfinanzierte AV
- Eine auf Langfristigkeit ausgerichtete Unternehmenskultur, wertschätzender Umgang, gutes Betriebsklima mit einem gelebten Teamgedanken
- Gute Entwicklungsmöglichkeiten sowie Unterstützung/Förderung in Aus- und Weiterbildung
- Chance, Know-how mit internationalen Kunden bis hin zu Weltmarktführern/Hidden-Champions aufzubauen, selbst weiter zu wachsen und sich zu profilieren



Dr. Weber & Partner GmbH

Unternehmensberater

Unser Berater, Herr Gerhard E. Dobrowolski, freut sich auf Ihre Online-Bewerbung unter Kennziffer DO 3044 an do@dr-weber-partner.de. Er steht Ihnen für Rückfragen jederzeit zur Verfügung und garantiert die erwartete Vertraulichkeit.

DR. WEBER & PARTNER GMBH

Lyoner Straße 14, 60528 Frankfurt am Main, Tel: 069 666 70 70, www.dr-weber-partner.de