

Sales

mit Fokus IT Outsourcing & Cloud (m/w) 100%

Unser Marketing & Sales Team ist jung, dynamisch, organisiert sich selbstständig und arbeitet mit modernen Tools. Gesucht ist ein extrovertierter, starker Teamplayer mit einem offenen Mindset, welcher Markttrends versteht, wissenshungrig ist, ein grosses Beziehungsnetz mitbringt sowie nachhaltig denkt und entscheidet.

Was dich erwartet

Gemeinsam mit unserem Marketing generierst du Leads im Hybrid Cloud Umfeld und pflegst gute Beziehungen zu unseren Partnern. Dein Verantwortungsbereich umfasst die nachhaltige Akquisition neuer Kunden vom Erstkontakt über die Offertenstellung bis zum Vertragsabschluss. Als Hunter bist du ständig auf der Suche nach neuen Opportunities und bewegst dich auf Events, Fachmessen oder bei potentiellen Kunden. Unser gemeinsames Ziel ist, den Kunden mit unseren Lösungen in seiner Branche erfolgreich zu machen.

Was du mitbringst

- Nachweisbare Verkaufserfolge im IT Outsourcing/Cloud Umfeld
- Technischer Background mit höherer Ausbildung
- Erfahrung im KMU Bereich
- Affinität und Know-how im Cloud Umfeld
- Ready to travel – egal ob mit dem Zug, Auto oder Flieger
- Muttersprache Deutsch und sehr gute Englisch Kenntnisse in Wort und Schrift

Was uns auszeichnet

Bei Somnitech wird Innovation und kontinuierliche Verbesserung aktiv gefördert und von dir mitgestaltet. Mit der Möglichkeit zu Gleit- und Teilzeit sowie Homeoffice unterstützen wir dich aktiv dabei, Arbeit und Privatleben gut zu kombinieren. Wir bieten dir abwechslungsreiche Herausforderungen, ein modernes und flexibles Arbeitsumfeld sowie attraktive Anstellungsbedingungen mit grosszügigen Sozialleistungen und ein einzigartiges Teamerlebnis.



Smart & modern
Arbeiten



Talent & Karriere
fördern



Flexibel
arbeiten



Teamspirit
(er)leben

Wie du dich bewirbst

Passt du zu uns? Dann freuen wir uns auf deine kompletten Bewerbungsunterlagen in elektronischer Form an: jobs@somnitech.ch