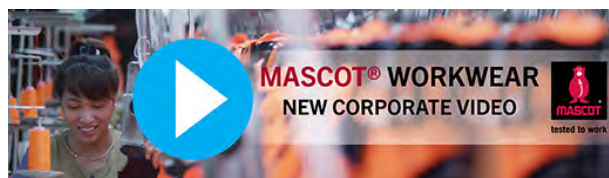




MASCOT® WORKWEAR

KEY ACCOUNT MANAGER/-IN

Europas führende Workwear-Brand sucht vergrössert das Team



Wir bieten unseren zusätzlichen Kollegen ein Wirkungsfeld in einem attraktiven Unternehmen mit sehr guter Zukunftsperspektive. MASCOT entwickelt innovative Qualitätsprodukte und stellt sie in eigenen, für soziale Verantwortung zertifizierten Produktionsstätten her. Wir garantieren professionelle Einarbeitung und Unterstützung durch unsere Vertriebs- und Marketingorganisation und Sie werden Teil unseres stark wachsenden Teams von erfolgreichen und engagierten Verkaufsprofis. Unsere Mitarbeiter sind stolz darauf bei MASCOT zu arbeiten, begeistern sich für ihre Arbeit und sehen auch langfristig ihre Zukunft bei MASCOT.

Ihr Profil

- Sie bringen viel Energie und Gewinner-Mentalität sowie Leidenschaft für den Vertrieb mit
- Sie haben großes Verhandlungsgeschick und die Fähigkeit durch ein überzeugendes persönliches Auftreten nachhaltige Beziehungen aufzubauen
- Sie arbeiten erfolgsorientiert und mit hoher Eigenmotivation

Anforderungen

- Mindestens 3 Jahre Erfahrung in Kundenakquise, Konzept- und Lösungsverkauf an Industriekunden sind zwingend erforderlich
- PSA Branchenkenntnis wäre ein Vorteil
- Stabiler und zielorientierter beruflicher Werdegang
- Sie wohnen zentral im Gebiet und verfügen über ein Home-Office

Verantwortungsbereich und Aufgaben

- Wachstum durch Neukundenakquise im Segment Industrie, Transport & Logistik, Bau- und Servicesektor, Facility Management
- Account-Zusammenarbeit mit unseren Vertriebspartnern und Unterstützung bei Endkunden
- Marktbeobachtung und Kommunikation an interne Ansprechpartner
- Bearbeitung von Endkundenprojekten und Anfragen, Erstellung von Angeboten und Führung von Vertragsverhandlungen
- Repräsentation unseres Unternehmens und aktive Teilnahme an Messen
- Pflege von Kundendaten und Besuchsprotokollen im CRM-System

Ihr Gebiet:

Die deutschsprachige Schweiz und Liechtenstein

HIER ONLINE BEWERBEN

Bewerbungsfrist: Bewerbungen werden laufend bewertet

Startdatum: Jederzeit

Ansprechpartner: Bärbel Ruck-Clausen, Tel.: +45 8724 4754 oder Sven Keller. Tel: +41 79 600 62 56

Homepage: <http://www.mascotworkwear.com>

Bitte haben Sie Verständnis, dass wir ausschließlich online-Bewerbungen entgegennehmen

Wir über uns MASCOT ist ein dänisches Familienunternehmen mit skandinavischer Mentalität und Kunden in der ganzen Welt. Unsere Mitarbeiter in Dänemark, Deutschland, Fernost und 12 weiteren Ländern haben dasselbe Ziel: Die beste Arbeitskleidung und die besten Sicherheitsschuhe der Welt für den professionellen Markt (B2B) zu entwickeln, herzustellen, zu vermarkten und zu verkaufen. Unser Ziel ist hoch gesteckt, höchste Qualität ist daher eine Grundvoraussetzung. MASCOT® Workwear ist Europas führende Workwear-Brand. Wir stellen unsere innovativen Qualitätsprodukte in eigenen Produktionsstätten unter sozialer Verantwortlichkeit her. Wir setzen in allem, was wir tun, auf nachhaltige Erfolgsmethoden. Unsere Unternehmenskultur ist deshalb geprägt von dynamischer Einsatzbereitschaft und lösungsorientierter Flexibilität, die unseren Kunden direkt zugutekommt.